



„ЗОРА“ е българска Верига за IT, бяла, черна, дребна домакинска, климатична и офис техника. Компанията има вече 25-годишна история и традиции в търговската сфера. Първият ѝ магазин отваря врати през 1991 г. на улица „Козлодуй“ 23 в София на 18 кв. м площ и с три предлагани продукта. Днес Веригата има 37 търговски обекта, разположени в 24 града, пет локални складови бази, електронен магазин и притежава портфолио от 15 000 продукта. Във Веригата работят 475 служители.

Пазар

Пазарът на електродомакинска техника в България се характеризира с присъствието на голем брой брандове с произход от редица страни в Европа, Америка и Азия. Това изисква много добра подготвка на целеви менджърски екипи, висока култура, дипломатичност и етичност, езикова подготвка, познаване на нравите и обичаите на отдалечните страни и народи.

Българският потребител става все по-взискателен, следи развитието на най-новите технологии и е нараснали с пременци към изискванията за енергоефективност и потребление на вода на уредите, както и към опазването на околната среда. Съвременният купувач следи с особено внимание за качеството и надеждността на продуктите и за технологичното им съответствие с предлаганата цена. Успоредно с това нарасват и изискванията към начин на предлагане и търгов-

- „ЗОРА“ е най-бързо развиващата се фирма в бранша за 2016 г.
- Сайтът на „ЗОРА“ има над 2,1 милиона потребители за 2016 г. (т.е. хора, които са гоствали поне еднократно за този период).

„ЗОРА“ бе избрана за Superbrand на българския пазар в категорията „Търговски Вериги и центрове“ за 2017/2018 г.

Продуктът

Портфолиото на „ЗОРА“ включва продукти от целия спектър на съвременни уреди за дома и семейството, предлагани от световни производители като Sony, Philips, LG, Samsung, Panasonic, HITACHI, Hyundai.



ската среда в магазините. Това е изискване, на което „ЗОРА“ се стреми да отговори максимално с новите си решения за цялостна промяна на корпоративната идентичност.

Въпреки голямата конкуренция на не особено големия български пазар на електродомакински уреди през 2016 г., „ЗОРА“ постигна най-висок ръст в бранша (над 23%) на приходите от продажби, които достигат 136 млн. лв.

Постигнения на марката

Компанията е носител на няколко отличия за най-добро обслужване. В три поредни години – 1998, 1999 и 2000 г., търговска Верига „ЗОРА“ е награждавана от Федерацията на потребителите в България в категориите за: „най-пълно съответствие на качество и цена“, „бръза реакция при удовлетворяване претенциите на потребителите“ и „най-добро сервизно обслужване“.

Заради динамичното и устойчиво развитие на фирмата през 2006 г. управляващият съдружник на „ЗОРА“ Георги Мишев бе номиниран за „Мистър Икономика“ в категорията „За цялостен принос в националната икономика“.

През 2007 г. списанието на Европейския съюз „Бирюксел прес“ публикува специален материал за развитието на компанията като една от водещите в България.

В началото на 2017 г. „ЗОРА“ за втори път заслужи сертификата BEST BUY AWARD 2017/18, издаван от ICERTIAS – International Certification Association, със седалище в Цюрих, Швейцария. Преставителното изследване е проведено сред български потребител, които са определили търговска Верига ЗОРА като №1 за „Най-добро съответствие между цена и качество“ в търговията на дребно с бяла техника и кухненско оборудване.

Уредите, предлагани от „ЗОРА“, отговарят на високите изисквания за качество, енерго- и водоемкост и са съобразени с най-новите екологизирани. Те са с гаранция за дългосрочна употреба и предоставят на клиентите висока ефективност, удобство и комфорт.

Освен възможностите за богат избор търговската Верига „ЗОРА“ предлага стабилни и ефикасни ценни в цялата своя търговска мрежа, добър гаранционен срок, осигурен сервиз, безплатен транспорт, многообразие от схеми и най-изгодни условия за покупка на изплащане.

„ЗОРА“ осигурява гистрибуция на едро в цялата страна и гарантира преференции и коректини парично-ценностни отношения с търговците на едро, както и култура на обслужване.



- По време на Черния петък през ноември 2016 г., „ЗОРА“ регистрира за един ден над 1,4 милиона търговски изпитвания на сайта си.
- През 2016 г. трафикат към сайта на „ЗОРА“ се е увеличил с 40%, а за пръв път за 2017 г. – с още 40%.

„ЗОРА“ притежава собствена, патентована марка CROWN за България на черна, бяла, IT и климатична техника. От 2009 г. Веригата е изключителен представител за България и на черна и бяла техника FINLUX – марка №1 в скандинавските страни. През 2011 г. „ЗОРА“ стана официален носител и на TV HITACHI. В магазините на Веригата се предлагат също смартфони Apple, Asus, HTC, Huawei, Lenovo, Samsung, Prestigio и гр., както и бяла техника AEG, LIEBHERR, HOTPOINT Ariston, Indesit, Whirlpool, Gorenje, Electrolux, Zanussi, CROWN, FINLUX, Philips, BOSCH, LG, Zelmer, Samsung, DeLonghi, Rowenta, Tefal и гр. Гамата от уреди включва също климатична техника FINLUX, Fujitsu, Daikin, Daewoo, Hitachi, Midea, Panasonic, Sharp, CROWN и гр.

Уредите, предлагани от „ЗОРА“, отговарят на високите изисквания за качество, енерго- и водоемкост и са съобразени с най-новите екологизирани. Те са с гаранция за дългосрочна употреба и предоставят на клиентите висока ефективност, удобство и комфорт.

Освен възможностите за богат избор търговската Верига „ЗОРА“ предлага стабилни и ефикасни ценни в цялата своя търговска мрежа, добър гаранционен срок, осигурен сервиз, безплатен транспорт, многообразие от схеми и най-изгодни условия за покупка на изплащане.

„ЗОРА“ осигурява гистрибуция на едро в цялата страна и гарантира преференции и коректини парично-ценностни отношения с търговците на едро, както и култура на обслужване.



„ЗОРА“ спазва стриктно правилата за събиране и оползотворяване на опасковките от уредите и не допуска замърсяване на околната среда.

Централният сервис на Веригата е създаден през 2008 г., за да осигури гарантията на закупената стока, като извършва следпродажбената ѝ поддръжка и ремонт. През годините той се превърна в информационен център за обслужване на клиенти.

Съвременно развитие

„ЗОРА“ продължава да следва политиката си да бъде позиционирана максимално близо до клиентите си. Фирмата разширява и обогатява продуктото си портфолио и увеличава броя на магазините си.

2016 премина изцяло под знака на „25 години „ЗОРА“. Това е годината, в която фирмата полага основите на коренна промяна в корпоративната си идентичност и визия, която включва ново лого и нов слоган – „Бъдещето, което създаваме днес“.

Веригата обновява изцяло търговските си обекти и оформлението на вътрешното пространство. Новата визия и организация на магазините на „ЗОРА“ са съобразени с последните тенденции в търговските процеси и дейности. Интересният интериор е вдъхновен от скоростта на развиращите се технологии, а обединяващата идея е погледът към бъдещето. Магазините се отличават с различно от досега познатото оформление, което съчетава видимост и достъпност на отделните стокови зони и улеснява максимално клиентите. Резултатът са голям интерес и удовлетворение от страна на купувачите, както и увеличаващ се постепенно поток от посетители в търговските обекти на Веригата.

Масираната телевизионна реклама е второто основно направление, чрез което Веригата отпраща свояте послания към потребителите. Новата корпоративна визия и цялостната концепция за развитие на фирмата дава огромно отражение при представянето на „ЗОРА“ в телевизионни реклами. Те са търсре различни от масовите, отличават се с изключително изчистен и премерено цветово поднесен дизайн, носят ясни послания. Веригата продължава да използва и традиционните канали за комуникация – външна, печатна и радиореклама, като постоянно търси нови форми и интересни начини за презентиране на продуктите си.

- Знаете ли, че... Alexa.com – собственост на Amazon, един от водещите сайтове, който извърши трафика на уебстраниците по света, класира сайта на „ЗОРА“ на 17-а позиция по посещаемост в България в края на юни 2017 г.
- Сайтът на „ЗОРА“ има над 5 милиона посещения за 2016 г. и над 30 милиона предварителни страници.



История

„ЗОРА“ отваря малък магазин на ул. „Козлодуй“ 23 в София. До 2017 г. магазинът е в столицата са вече 10.

„ЗОРА“ получава награда от Федерацията на потребителите в България за „най-добро сервизно обслужване“.

„ЗОРА“ получава награда от Федерацията на потребителите в България за „най-добро сервизно обслужване“.

„ЗОРА“ въвежда единна информационна система за управление на бизнеса (ERP).

Отваря магазини в Русе, Видин, Кърджали, Свиленград, Сандански.

Управляващият съдружник Георги Мишев е номиниран за „Мистър Икономика“ за „най-доброто съответствие на икономика“.

Отваря първият магазин в Пловдив.

През 2016 г. до клиентите на „ЗОРА“ са достигнали 1,5 млн. продукта, като голяма част от тях са високотехнологични продукти за лична употреба.

От началото и през 2015 г. до края на миналата година продажбите по електронен път на „ЗОРА“ достигат 6% от общите продажби, а за 2017 г. целта е да надхвърлят 10%. Компанията предлага активна и удобна онлайн платформа за клиентите и логично очаква развитието да биде именно от електронната търговия.

Промоция

Фирма „ЗОРА“ използва различни комуникационни канали и разнообразни реклами форми, като непрекъснато надгражда своята рекламна стратегия.

Преди години основни канали за реклами са печатните медии, телевизията, радиостанциите и промоционалната брошюра на „ЗОРА“. Бързото развитие на технологиите и масовото използване на съвременните информационни канали от клиентите променят изцяло рекламната стратегия на Веригата. Днес с приоритет е комуникацията чрез социалните мрежи, сайтове и използването на всички възможности в интернет пространството. Първата Facebook страница на компанията е от февруари 2010 г. и към днешна дата има почти 245 000 почитатели.

Целта на всички реклами активности е точно и обективно информиране на хората за качествата, надеждността и функционалността на предлаганите във Веригата продукти, както и за съответствието между качеството и цената.

Ценности на марката

На първо място за Верига „ЗОРА“ стои грижата за клиента. Политиката на компанията е ориентирана към задоволяване на нуждите и интересите на потребителите. Затова „ЗОРА“ продължава да показва своята надеждност и конкурентоспособност и да прилага най-новите и добри търговски практики в света. Компанията вярва, че за да върви напред, трябва да работи постоянно, да се усъвършенства и да става все по-добра. Веригата залага на добре подгответия си менеджърски екип с неограничени точни и на временни решения, правилна оценка и верен усет към развитието на търговията.

